

## Veranstaltung „Verkaufserfolg in Frankreich“

**Dienstag, 23.02.2010, 13:30 bis 18:00 Uhr**  
**Saal A 401, IHK-Akademie, Orleansstraße 10-12, 81669 München**

### PROGRAMM

13:30 – 13:45 Uhr	<b>Registrierung der Teilnehmer</b>
13:45 – 13:50 Uhr	<b>Begrüßung</b> Cristina Wille, Referentin Europa, IHK für München und Oberbayern
13:50 – 14:00 Uhr	<b>Einführung</b> Joachim Schulz, MBA, Rechtsanwalt, Leiter Recht und Steuern Deutsch-Französische Industrie- und Handelskammer
14:00 – 14:50 Uhr	<b>Tipps zur Gestaltung von Vertreterverhältnissen, Unterschiede zwischen dem deutschen und dem französischen Recht, Handelsvertreter, freier Vertreter, VRP als Sonderform des französischen Rechts, Vertragshändler</b> Roger Storp /Judith Adam-Caumeil, Avocats à la Cour & Rechtsanwälte ADAM-CAUMEIL-STORP
14:50 – 15:25 Uhr	<b>Repräsentanzbüro, unselbstständige Niederlassung oder Tochtergesellschaft? Vor- und Nachteile, Gründung und Führung der Vertretung in Frankreich.</b> Jörg Letschert, Avocat à la Cour & Rechtsanwalt SOFFAL
15:25 – 15:40 Uhr	<b>Kaffeepause</b>
15:40 – 16:20 Uhr	<b>Die juristischen Eckpfeiler des französischen Kaufrechts. Vermeiden Sie Stolperfallen am französischen Markt und gestalten Sie Ihre AGB's rechtssicher.</b> Nicola Kömpf, Avocat à la Cour & Rechtsanwältin BERNARD-HERTZ-BÉJOT
16:20 – 16:50 Uhr	<b>Frankreich – ein Steuerparadies?</b> Katherine Nennstiel, Rechtsanwältin CeterisLAW
16:50 – 17:15 Uhr	<b>Diskussionsrunde</b> Moderation: Joachim Schulz, MBA, Rechtsanwalt, Leiter Recht und Steuern, Deutsch-Französische Industrie- und Handelskammer
17:15 – 18:00 Uhr	<b>Stehimbiss</b>